



# メディカルスタディ協会関西 アンケート結果について

---

**回答合計47**

**集計期間:2013年7月12日(金)~8月5日(月)**

# 問1.メディカルスタディ協会に参加された理由は何ですか？

紹介された

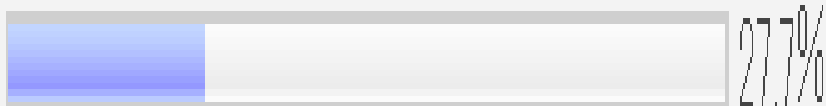
28票



59.6%

主催者・関係者である

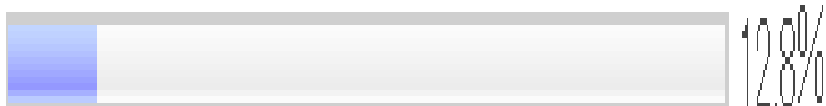
13票



27.7%

自分から入りたいとお願いをした

6票



12.8%

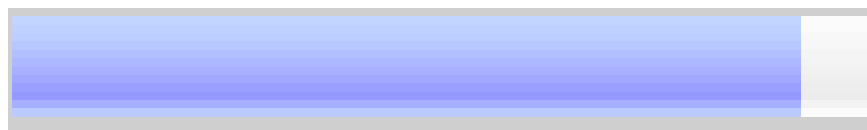
**問2. [問1]で「紹介された」と回答いただきました方へ質問です。  
紹介した会社名を教えてください。**

- ・リチェルカーレ ×2
- ・グローバル
- ・MSS東京で参加していたので関西でも参加しました ×2
- ・大瀬戸さん
- ・ユヤマ ×5
- ・ミツワ広告 ×1
- ・東日本メディコム岩田様
- ・フルテンシャル生命 ×2
- ・シャープファイナンス
- ・主催者関係者
- ・ラボテック
- ・自主的に入会を政策金融公庫の横田課長に紹介して頂きました
- ・日本医療企画
- ・リクルートドクターズキャリア

### 問3.当協会には企業として参加されていますか？ それとも個人的に参加されていますか？

企業として

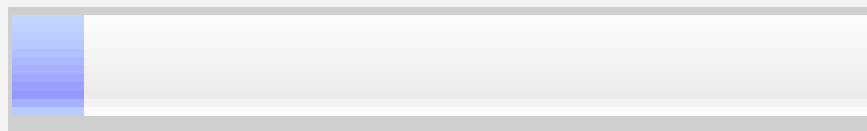
43票



91.5%

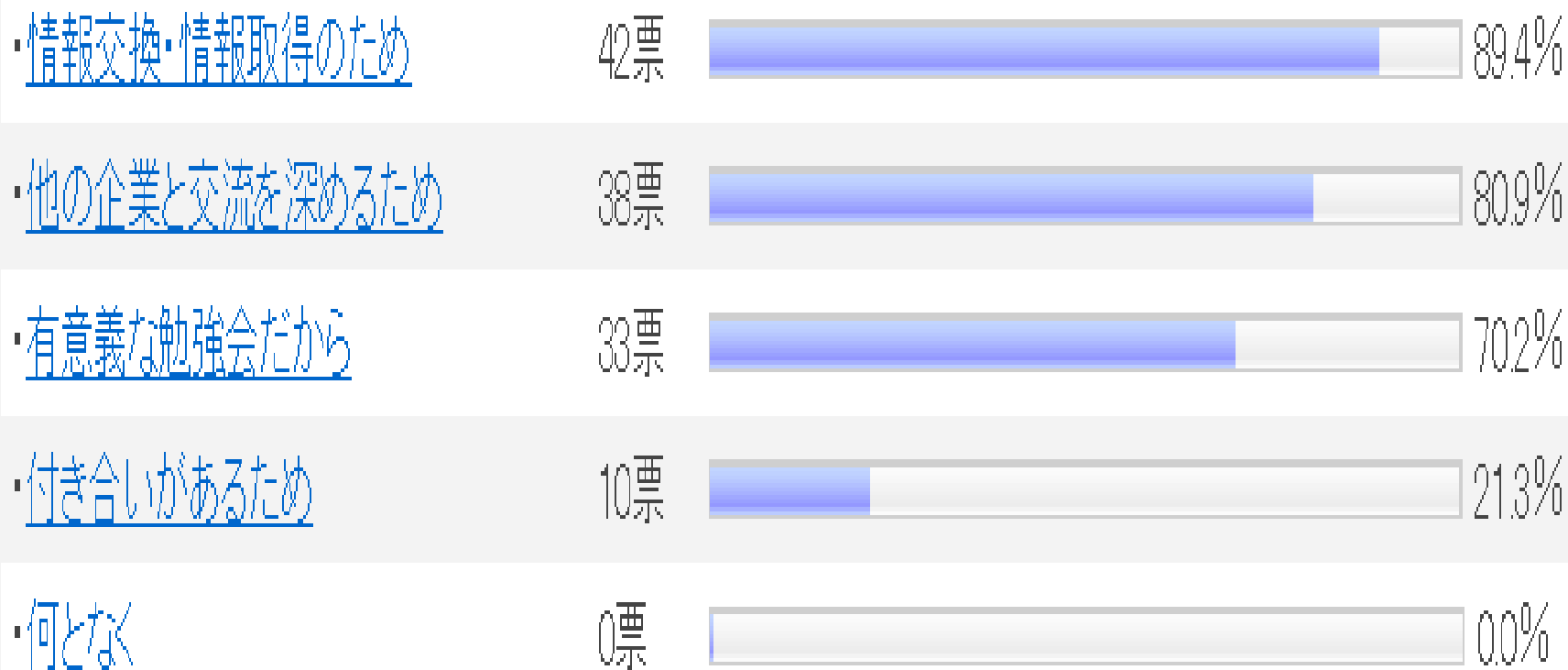
個人として

4票

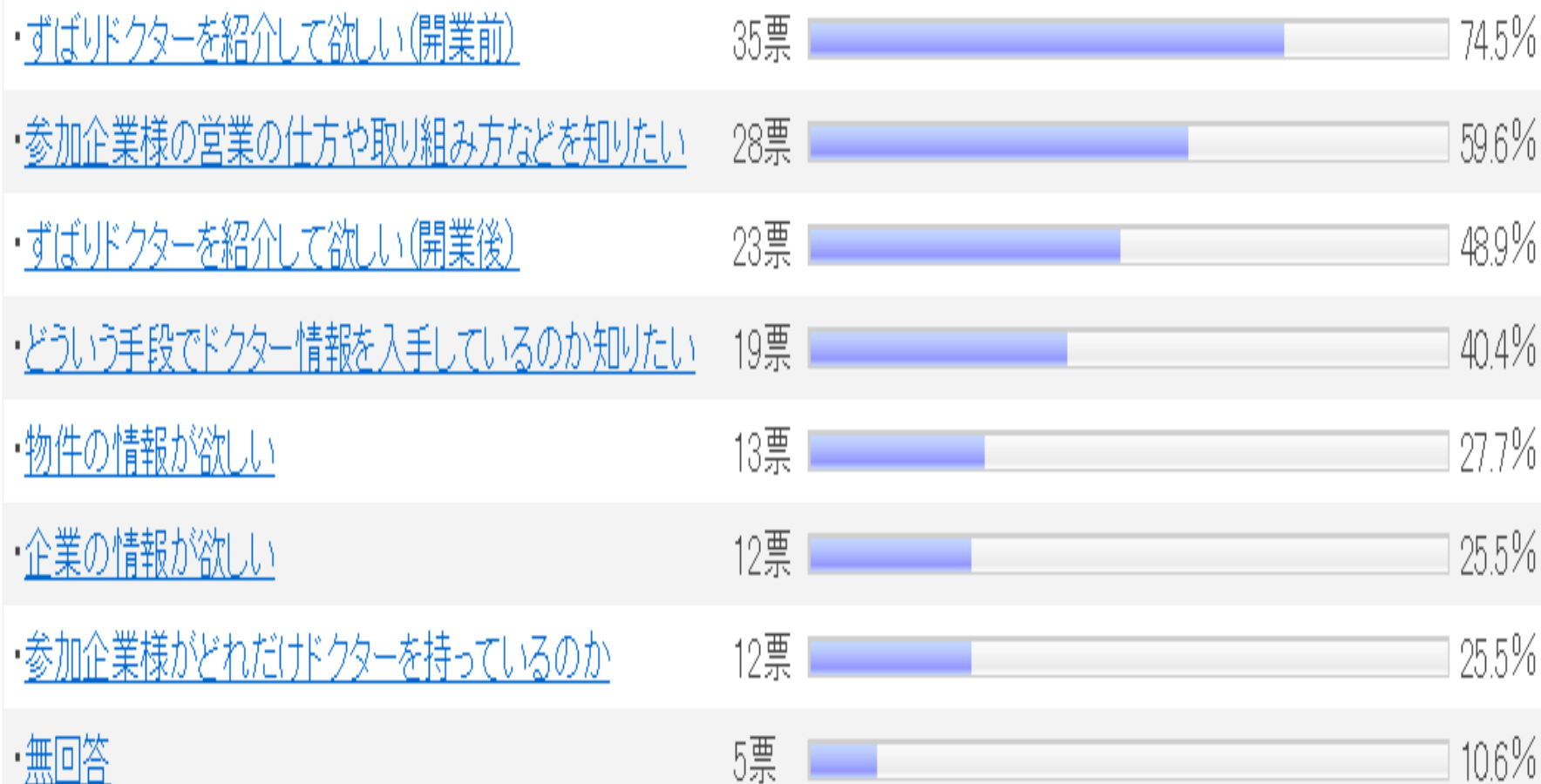


8.5%

## 問4.当協会に参加されている理由は何ですか？ (複数回答可)



## 問5.【問4】にて「情報が欲しい」回答いただきました方へ質問です。具体的にどんな「情報」が欲しいのでしょうか？（複数回答可）





**問6.【問5】に当てはまらない方へ質問です。  
具体的に欲しい情報の記載をお願いします。**

---

**(Aさん)**

**様々な情報連携が希望です**

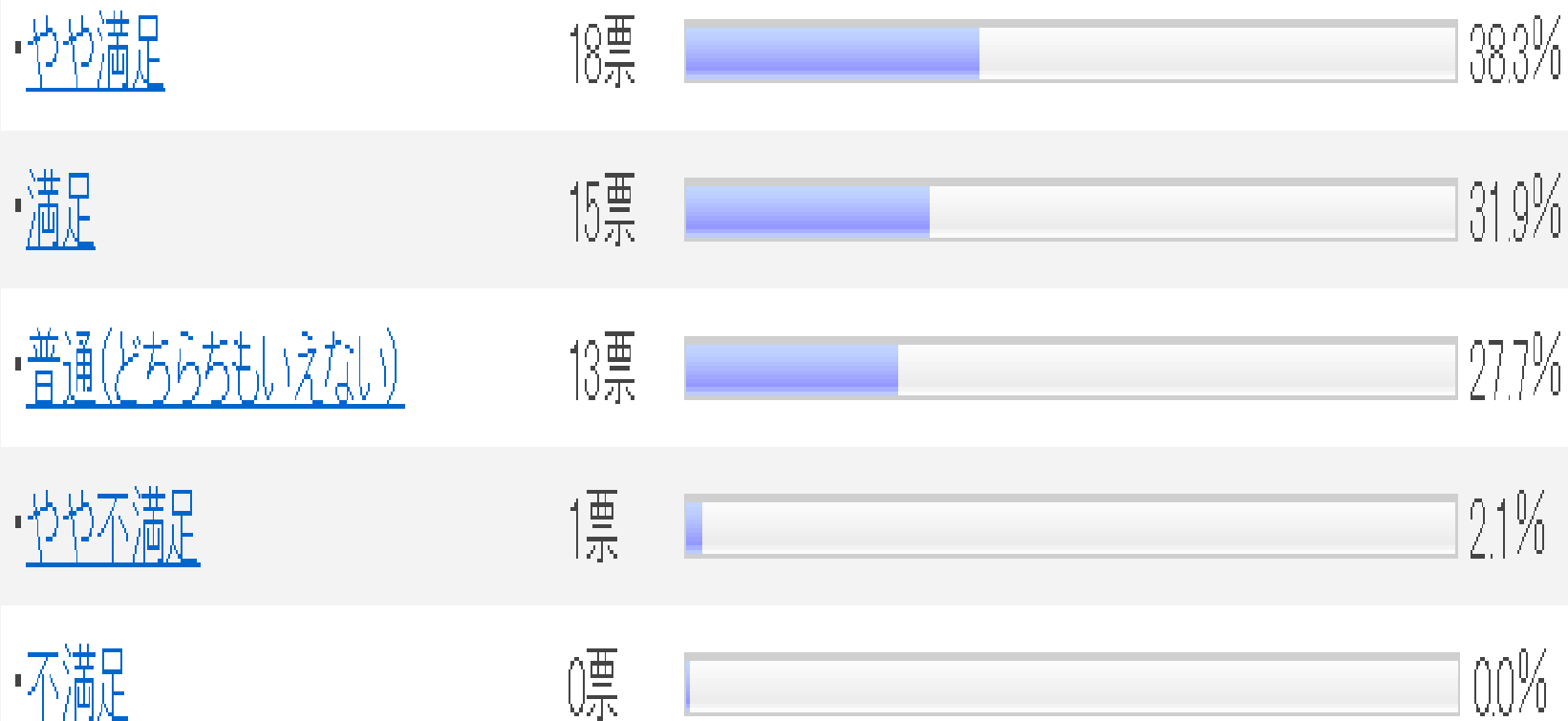
**(Bさん)**

**人脈が広がればと考えております**

**(Cさん)**

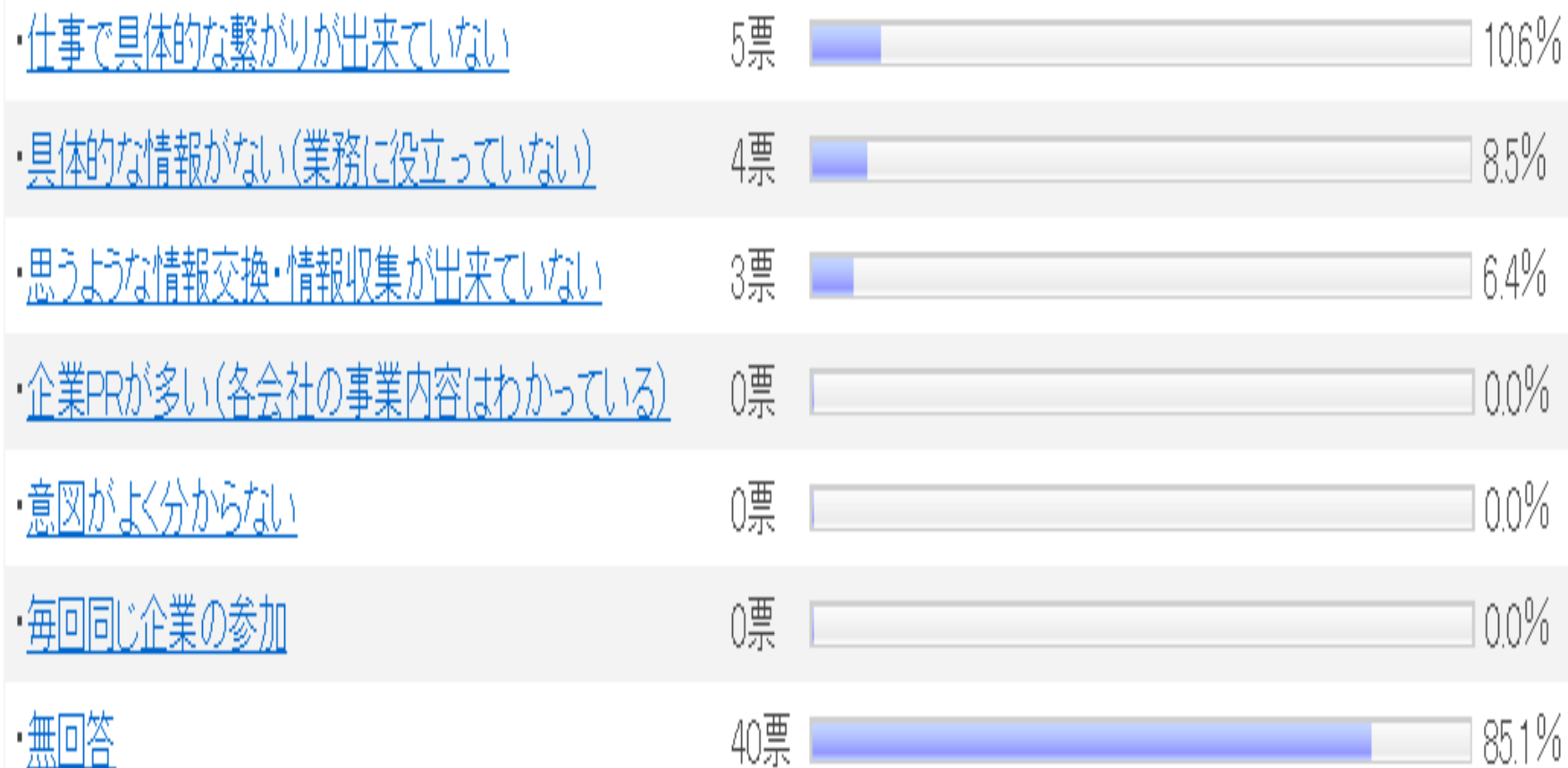
**介護施設に関する情報や業界情報、また、今後の行政に関わる情報など周辺情報はすべて欲しいです。**

## 問7.現在の活動に満足していますか？





## 問8. 【問7】にて「やや不満足・不満足」と答えられた方へ質問です。その理由を教えてください。





**問9.【問8】に当てはまらない方へ質問です。  
具体的に欲しい情報の記載をお願いします。**

---

**(Dさん)**

**情報的には、やや満足だが、商売的には、繋がってっていない。**

**(Eさん)**

**最近に参加できていませので特にありません**

**(Fさん)**

**ご開業予定DR.の情報、新規開業情報、院外処方箋へ移行したいDr.の情報など**

**(Gさん)**

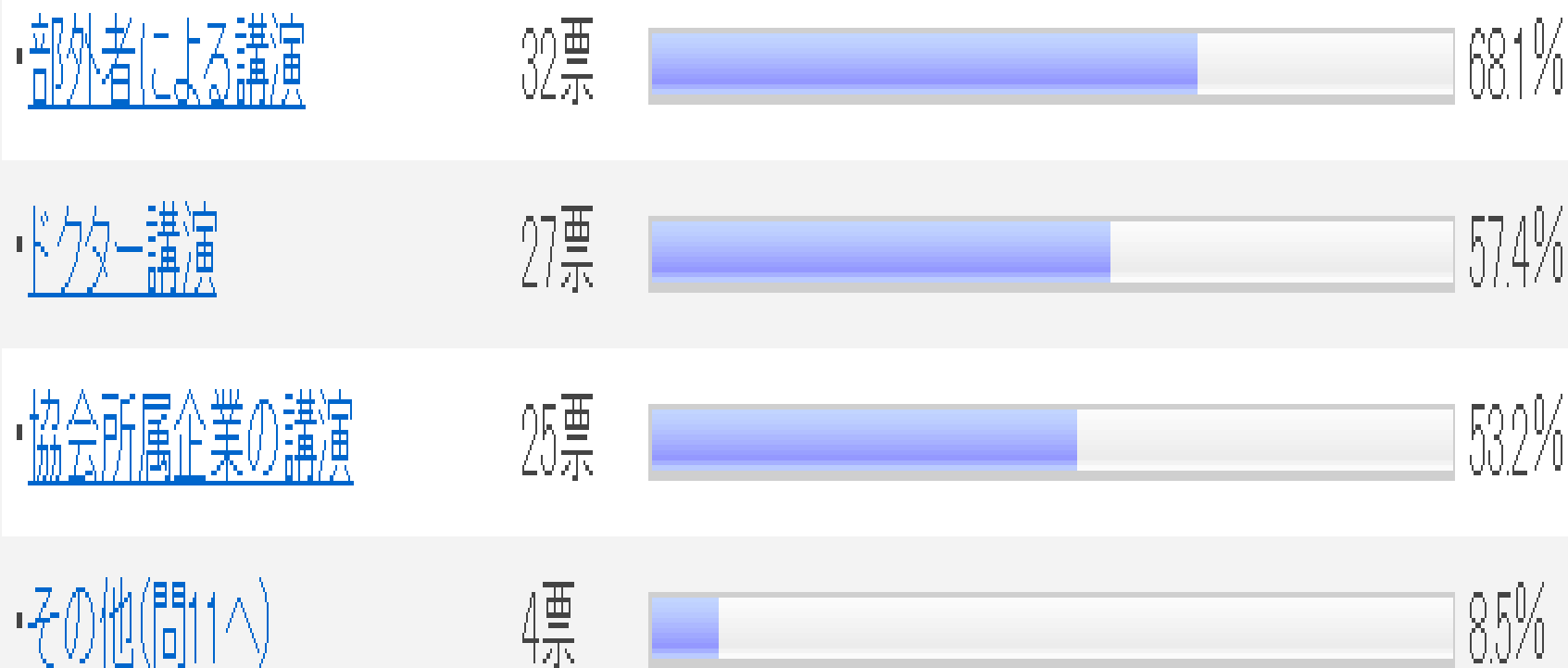
**医療に特化した内容のセミナーもあるので、なかなかついていけていません**

**(Hさん)**

**開業前のドクター情報や全体的な情報**

**現存する医療機関の情報(現在出入りしている業者の不満等)**

## 問10.当協会にてどのような講演が聞きたいですか？





## 問11.当協会にてどのような講演が聞きたいですか？(その他フリーコメント)①

---

- ・ドクター目線での業者選定の基準や、営業を受けて好ましかった事例など
- ・各社の商品等の説明の時間など
- ・最近の開業トレンド
- ・薬局、薬剤師、チーム医療に関するテーマなど
- ・人とのコミュニケーションを広げる内容
- ・経営論やマネジメント論



## 問11.当協会にてどのような講演が聞きたいですか？(その他フリーコメント)②

---

- ・今後の医療情勢や診療報酬動向など
- ・成功している企業やクリニックのセミナー。人事労務に関わるセミナー。経営に関わるセミナー。法律に関わるセミナー。ビジネスマッチングイベントなどの企画。
- ・ドクターの役に立つ内容。ドクターが興味をそそる内容。
- ・科目別の医院開業のポイントについて(立地選定、融資、医療機器選定、集患対策など全般)
- ・医療と介護の今後の展望



## 問11.当協会にてどのような講演が聞きたいですか？(その他フリーコメント)③

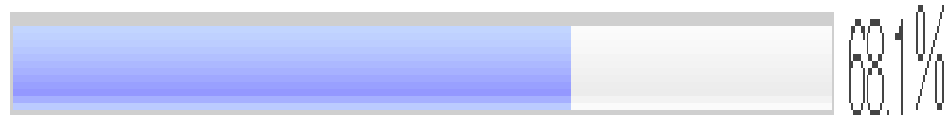
---

- ・各参加企業様がこれまでに経験された、開業時の成功事例、失敗事例
- ・病院勤務医の現状～病院勤務医
- ・診療報酬の基本～開業医院事務長
- ・分院長の考え方～医療法人分院長
- ・看護師の考え方～診療所勤務の常勤看護師
- ・各コメディカルの考え方～PT、OT、ST、PSW、臨床心理士、  
歯科衛生士、ORT
- ・製薬会社の状況～MR

# 問12.当協会にて講演いただける講演者(部外者)を呼ぶことができますでしょうか？

できない

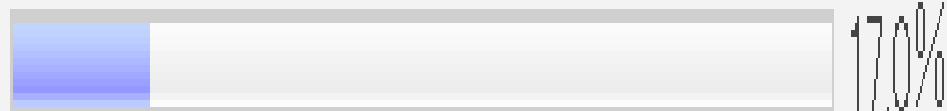
32票



68.1%

講演テーマによりできる

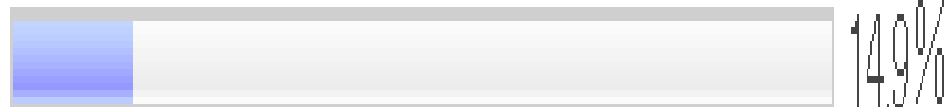
8票



17.0%

できる

7票



14.9%



**【問13】にて「できる」、「講演テーマによりできる」とお答えの方へ  
どなたをお呼びいただくことができますでしょうか？**

**講演者のお名前および回答者(貴方)のお名前のご記入をお願いします。①**

---

**●株式会社コンフォルト 磯貝和美氏  
当社の提携講師なら可能なものもおります。(人材育成、採用等)**

**●リチャールカーシ 高橋氏  
何人かおりますが…**

**●前田組 相松氏  
高齢者住宅新聞の綱谷氏  
CSネット企画の長嶺氏  
株式会社メティフランの仲田氏**





**【問13】にて「できる」、「講演テーマによりできる」とお答えの方へ  
どなたをお呼びいただくことができますでしょうか？**

**講演者のお名前および回答者(貴方)のお名前のご記入をお願いします。③**

**●今は思いつかないですが、またのちのち推薦ないしたいと思  
います。講演料は少しは出るんですかね？**

**●弊社関連ですと商業施設の設計・デザイン、広告、動画制作、  
コンテンツの利用方法などは、可能です。  
また、みなさまの「ツボ」がどのあたりかによって  
依頼することは可能だと思います。**

**●現状で、すぐにこの方に講演をお願いできるというものはな  
いのですが内容によっては探して依頼することもできます**

**●日本医業総研の田中氏**



**【問13】にて「できる」、「講演テーマによりできる」とお答えの方へ  
どなたをお呼びいただくことができますでしょうか？**

**講演者のお名前および回答者(貴方)のお名前のご記入をお願いします。③**

---

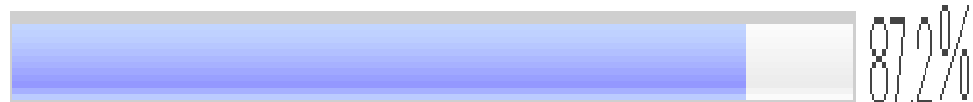
**●ミツワ広告 天野氏  
開業医院事務長(誰か)  
各コメディカル、看護師(誰か)**

**●コストダウンコンサルタント、統計手法を使った企業分析会  
社、診療所・病院・介護施設で活用し易い院内ポータルシステ  
ム**

問14.セミナーについてお聞きいたします。  
現在、実施している開業セミナーはいかがでしょうか？(複数回答可)

・今後も協賛します

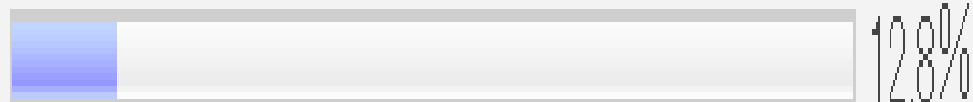
41票



87.2%

・今後は協賛しません

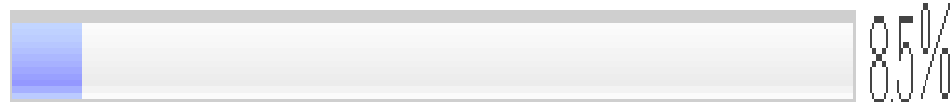
6票



12.8%

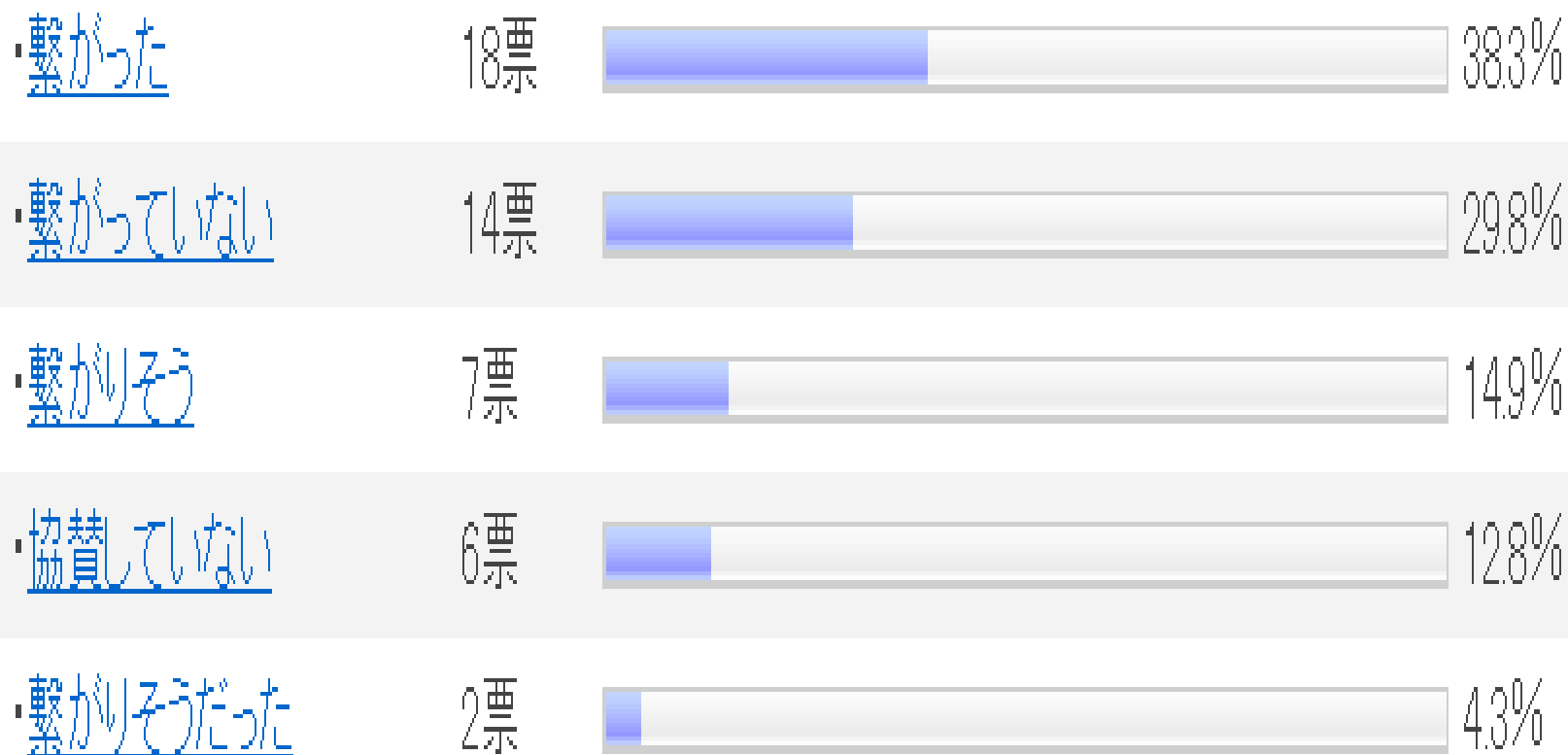
・回数を増やしてほしい

4票



8.5%

# 問15. 今までの医院開業セミナー(勉強会)に参加して、仕事に繋がりましたか？または、繋がりそうですか？





## 問16.開業セミナー以外にMSSを主催としたセミナーやイベントを企画する場合、どのような内容がよろしいでしょうか？ - ①

---

- ・いまのところ、思い当たらない
- ・ディスカッション等を組み入れ参加者、主催者との関わりを積極的に作る場を与えて頂けるとありがたいです。
- ・既に開業されているDr(当協会参加企業様と関わりが持っていないDr)を対象とした事業継承や相続セミナーの開催
- ・介護福祉、クリニック経営
- ・今いろいろな分科会などをたち上げていただいておりますので、良さそうなものがあれば参加していきたいと思っております。



## 問16.開業セミナー以外にMSSを主催としたセミナーやイベントを企画する場合、どのような内容がよろしいでしょうか？ - ②

---

- ・既存の開業医に対する経営戦略、診療報酬のセミナーなど
- ・どんなことでも結構です。
- ・実業務にいかせるような内容。知識が増える内容。など曖昧で申し訳ございません。
- ・既存の開業医さん向けのセミナー
- ・行列のできる診療所づくり～医院広報セミナー
- ・薬剤師求人合同説明会

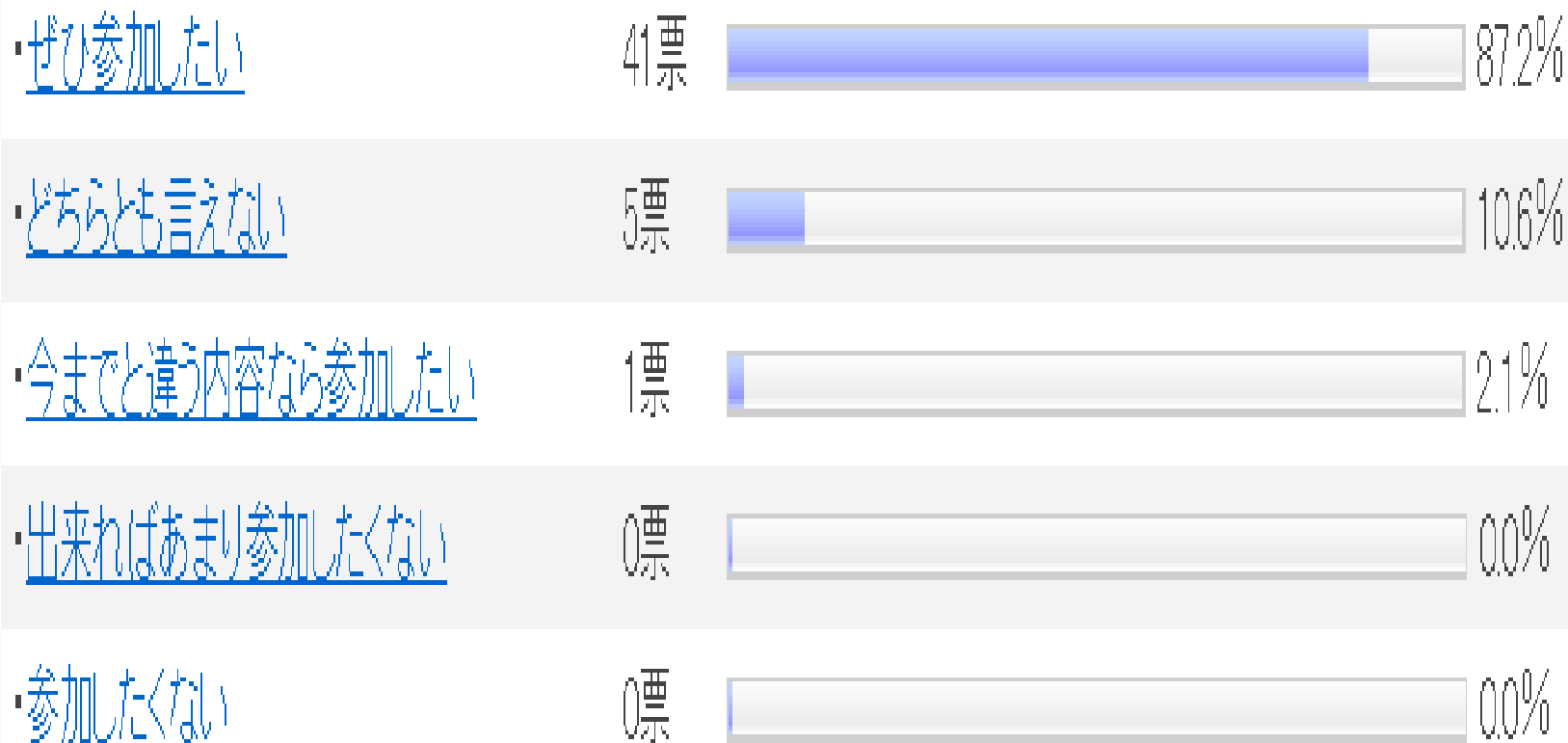


## 問16.開業セミナー以外にMSSを主催としたセミナーやイベントを企画する場合、どのような内容がよろしいでしょうか？ - ③

---

- ・究極!情報を利益にするマッチング懇親会
- ・歯科新規開業セミナー
- ・介護進出セミナー(すでに実施済)
- ・医院経営セミナー、医院承継セミナー、医院集患セミナー  
介護事業者向けセミナー

## 問17. 今後も当協会に参加したいですか？







## 問20.最後に・・・

### その他ご意見、ご要望やお気づきの点など-①

---

・事務局及び理事のメンバーの皆さまに感謝申し上げます。  
ありがとうございます。

・勉強させて頂き感謝申し上げます。  
かないの方が参加しているのでグループ化などしてみても如何でしょうか？

・各業者の方の仕事内容や担当者の方などがわかればありがたいと思っています。  
今後ともよろしく願いいたします。

・現在非常に盛り上がり、参加率も高いですが、この状態を維持していくためには新規参加企業への心配いを欠かさないとだと思います。  
また協会内でのビジネスの成功体験発表などもいいかもしれません。

## 問20.最後に・・・

### その他ご意見、ご要望やお気づきの点など-②

- ・事務局にはいってもなかなかミーティングなど参加できないことも多いかもわかりませんが、それで良ければ宜しく申し上げます。
- ・毎回、満足して参加させていただいております。あまり参加できていなくて申し訳ございません。今後ともよろしくお願い致します。
- ・別の担当者が伺っていたのですが、退社してしまいましたので今後積極的に参加したいと考えています。毎回、はじめて参加される方々もいらっしゃるようですので最後に、名刺交換会の時間を(10分程度)、作っていただくと積極的な交流の場につながると感じました。HPには記載があるのですが、定例の際に参加されている企業名と業種、担当者名一覧をいただくとありがたいです。よろしく申し上げます
- ・参加企業名簿が欲しいです！何時も、ありがとうございます。



## 問20.最後に・・・

### その他ご意見、ご要望やお気づきの点など-③

---

・ドクターの成功に向けた、貴重な情報交換ができる場であると思います。今後とも宜しく願いいたします。

・メディカルスタディ協会事務局所属の広報部を立ち上げたいと思います。各セミナーにかかる看板、印刷物、ホームページでの広報とメディカルスタディ協会を広く認知してもらう為に各方面で広報ができる立場及びその意識が有る者と印刷物、看板、ホームページなど制作物にかかわるものなど、そこに関わるもののメリットとしては、各分科会からの制作依頼と企画発案、運営など

・定例会は座学だけでなく参加型のセミナーがあってもよいと思います。また、参加者にてグループワーク(MSSで取り組みたいこと)をやってもよいのでは？